АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ «РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ» КАЛИНИНГРАДСКИЙ ФИЛИАЛ

ПРИМЕРНЫЕ ТЕМЫ ВЫПУСКНЫХ КВАЛИФИКАЦИОННЫХ РАБОТ

Специальность 38.02.07 Банковское дело

ПМ.01. Ведение расчетных операций

1. Формирование и развитие системы расчетно-кассового обслуживания корпоративных клиентов
2. Современные методы совершенствования банковских операций и услуг
3. Банковские операции по безналичным расчетам и пути их совершенствования
4. Операция коммерческих банков с драгоценными металлами и камнями
5. Система организации удаленного банковского обслуживания клиентов
6. Валютные операции коммерческих банков
7. Формирование портфеля ценных бумаг коммерческого банка
8. Организация денежных переводов в коммерческих банках
9. Лизинговые операции коммерческих банков
10. Организация факторинговых операций в коммерческих банка

ПМ.02. Осуществление кредитных операций

11. Формирование кредитного портфеля коммерческого банка
12. Банковский эквайринг на современном этапе – проблемы и перспективы развития
13. Развитие рынка потребительского кредитования
14. Развитие форм государственной поддержки ипотечного жилищного кредитования
15. Кредитование предпринимательского сектора: проблемы и пути их решения
16. Методы оценки кредитоспособности банковского заемщика
17. Кредитная политика банка: этапы и механизмы ее реализации
18. Организация работы банков с проблемными кредитами
19. Совершенствование методов обеспечения возвратности кредита в современных условиях

20. Организация и проблемы кредитования предприятий малого и среднего бизнеса
21. Рынок автокредитов в России: проблемы и перспективы развития
22. Банковские риски и методы их регулирования
23. Секьюритизация кредитного портфеля коммерческого банка
24. Страхование банковских рисков

ПМ.03. Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих

25. Организация и совершенствование методов банковского маркетинга
26. Организация работы коммерческого банка с крупными корпоративными клиентами
27. Деятельность коммерческого банка по предоставлению услуг частным клиентам с высоким уровнем доходов
28. Развитие интернет-технологий в банковской деятельности
29. Организация процесса предоставления банковских услуг частным клиентам
30. Электронное банковское обслуживание и перспективы его развития в российских банках
31. Инновационные банковские технологии
32. Организация работы коммерческого банка с юридическими лицами
33. Формирование и необходимость разработки депозитной политики банка
34. Способы привлечения сбережений физических лиц во вклады
35. Формирование банковских ресурсов путем привлечения денежных средств клиентов.